



Trainee Vertrieb / Junior Sales Consultant (m/w/d)

Software Sales, B2B

Wir sind BITWORKS - ein Team mit familiärer Atmosphäre, flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen. Gemeinsam wollen wir Großes erreichen - dazu trägt jeder Einzelne seinen Teil bei. Wir freuen uns, wenn auch du bald ein Stück zum Gesamterfolg von BITWORKS beiträgst.

Eintrittsdatum: ab sofort
Standort: Darmstadt
Beschäftigung: Vollzeit

Dein Trainee-Programm

Dauer: 6-monatiges Programm

Rotations: Durch mehrwöchige Hospitationen in anderen Abteilungen lernst du unser Geschäft von der Pike auf kennen.

Betreuung: Dein persönlicher Mentor unterstützt dich auf deinem Weg und steht dir zur Seite.

Entwicklungsmöglichkeiten: Nach erfolgreichem Abschluss bieten wir dir individuelle Entwicklungsmöglichkeiten.

Deine Aufgaben

- Bei uns wirst du von Anfang an eingebunden, bearbeitest spannende Projekte und übernimmst Schritt für Schritt eigene Aufgaben.
- Deine Aufgaben umfassen die gesamte Vertriebspalette: Du betreust unsere Bestandskunden, bereitest Online-Präsentationen vor, führst Vor-Orte-Termine durch, repräsentierst das Unternehmen auf Messen, führst Kaltakquise-Aktionen durch und vieles mehr.
- Bei dir fühlen sich unsere Kunden und Interessenten gut aufgehoben: Gemeinsam mit dem Vertriebsteam betreust und berätst du Kunden kompetent rund um unsere Software BITqms.

Dein Profil

- Erfolgreich abgeschlossenes Hochschulstudium (z.B. in Vertriebsmanagement, BWL, Wirtschaftsinformatik, Wirtschaftsingenieurwesen, Psychologie etc.), erfolgreich abgeschlossene Berufsausbildung (z.B. technischer oder kaufmännischer Hintergrund) oder Vergleichbares
- Idealerweise erste Berührungspunkte im Vertrieb komplexer Produkte, z.B. im Rahmen von Praktika
- Kommunikationsfähigkeit und Freude am direkten Kundenkontakt
- Sicheres Auftreten und Präsentationsgeschick
- Offenheit in Verbindung mit Durchsetzungsstärke
- Reisebereitschaft
- Sehr gute Deutschkenntnisse (mindestens C1-Niveau)

Deine Benefits

- | | | |
|----------------------------|---------------------|-----------------------------|
| Flexible Arbeitszeiten | Work-Life-Balance | Bunte Aufgabenbereiche |
| Erfolgsabhängiger Bonus | Home-Office möglich | Betriebliche Altersvorsorge |
| Individuelle Weiterbildung | 30 Tage Urlaub | Zuschuss zum Fitnessstudio |
| Regelmäßige Firmenevents | Spaß bei der Arbeit | Freie Getränke im Büro |

Deine Ansprechpartnerin:
Pauline Effenberger
Leiterin Recruiting

Sende deine elektronische Bewerbung per E-Mail an jobs@bitworks.net.
Weitere Informationen findest du unter www.bitworks.net/karriere.