



Senior Sales Manager (m/w/d)

Du stehst in direktem Kontakt mit unseren Kunden und vertreibst unsere Software BITqms.

Wir sind BITWORKS - ein Team mit familiärer Atmosphäre, flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen. Gemeinsam wollen wir Großes erreichen - dazu trägt jeder Einzelne seinen Teil bei. Wir freuen uns, wenn auch du bald ein Stück zum Gesamterfolg von BITWORKS beiträgst.

Eintrittsdatum: ab 01.08.2022
Standort: Darmstadt/
 Home-Office
Beschäftigung: Vollzeit

Deine Aufgaben

- Du bist für dein eigenes Vertriebsgebiet verantwortlich, in dem du unsere Software BITqms präsentierst und verkaufst.
- Du erstellst Vertriebskonzepte und führst Bedarfsermittlungen und Marktanalysen durch, um auf einem sich stetig ändernden Markt aktuell zu bleiben.
- Unsere Bestandskunden werden von dir fachlich kompetent betreut und hinsichtlich unserer Software individuell beraten (Cross- und Upsellings).
- Du bereitest Online-Präsentationen und Vor-Ort-Termine vor und führst diese eigenständig durch.
- Du bist verantwortlich für die Angebotserstellung und stellst deren Nachverfolgung sicher.
- Du bist für das Projektcontrolling der erzielten Verkäufe verantwortlich.

Dein Profil

- Kaufmännische Ausbildung (gerne mit IT-Hintergrund), Studium mit Wirtschafts-/ Sales-Schwerpunkt oder Vergleichbares
- Mehrjährige Vertriebserfahrung im Vertrieb erklärungsbedürftiger Produkte/ Softwarebranche
- Kenntnisse im Qualitätsmanagement
- Freude am direkten Kundenkontakt, Telefonieren und Präsentieren
- Sicheres Auftreten und Präsentationsgeschick
- Offenheit in Verbindung mit Durchsetzungsstärke
- Hohe Reisebereitschaft

Work-Life-Balance bei BITWORKS
 dank flexibler Arbeitszeiten, der Möglichkeit zum Home-Office, 30 Tagen Urlaub und weiteren Benefits

Wir bieten dir vielfältige Aufgabenbereiche rund um unsere Software **BITqms**, die uns und unsere Kunden jeden Tag aufs Neue begeistert. Dazu erwarten dich eine ausgewogene Work-Life-Balance dank flexibler Arbeitszeiten und Gutzeitkonto sowie die Möglichkeit zum Home-Office, eine systematische Einarbeitung, leistungsgerechte Bezahlung und Spaß bei der Arbeit. Werde Teil unseres Teams und bringe deine Ideen ein!

Deine Ansprechpartnerin

Pauline Effenberger
 Leiterin Recruiting
 jobs@bitworks.net

Wir freuen uns auf deine elektronische Bewerbung als PDF-Datei mit Angabe des frühest möglichen Eintrittstermins sowie der Referenz **BIT-01-479**.