



## Junior Sales Manager (m/w/d)

Du stehst in direktem Kontakt mit unseren Kunden und vertreibst unsere Software BITqms.

**Wir sind BITWORKS** - ein Team mit familiärer Atmosphäre, flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen. Gemeinsam wollen wir Großes erreichen - dazu trägt jeder Einzelne seinen Teil bei. Wir freuen uns, wenn auch du bald ein Stück zum Gesamterfolg von BITWORKS beiträgst.

**Eintrittsdatum:** ab 01.08.2022  
**Standort:** Darmstadt/  
 Home-Office  
**Beschäftigung:** Vollzeit

### Deine Aufgaben

- Du bist für dein eigenes Vertriebsgebiet verantwortlich, in dem du unsere Software BITqms präsentierst und verkaufst.
- Unsere Bestandskunden werden von dir fachlich kompetent betreut und hinsichtlich unserer Software individuell beraten (Cross- und Upsellings).
- Du bereitest Online-Präsentationen und Vor-Ort-Termine vor und führst diese eigenständig durch.
- Du bist verantwortlich für die Angebotserstellung und stellst deren Nachverfolgung sicher.
- Mit gezielten Kampagnen unterstützt du die telefonische Leadgenerierung.
- Sobald wieder möglich: Du bist für die Durchführung und Nachbereitung unserer Messeauftritte verantwortlich.

### Dein Profil

- Kaufmännische Ausbildung (gerne mit IT-Hintergrund), Studium mit Wirtschafts-/ Sales-Schwerpunkt oder Vergleichbares
- Erste Erfahrungen im Vertrieb (besonders im Vertrieb erklärungsbedürftiger Produkte) wünschenswert
- Freude am direkten Kundenkontakt, Telefonieren und Präsentieren
- Sicheres Auftreten und Präsentationsgeschick
- Offenheit in Verbindung mit Durchsetzungsstärke
- Hohe Reisebereitschaft

**Work-Life-Balance bei BITWORKS**  
 dank flexibler Arbeitszeiten, der Möglichkeit zum Home-Office, 30 Tagen Urlaub und weiteren Benefits

Wir bieten dir vielfältige Aufgabenbereiche rund um unsere Software **BITqms**, die uns und unsere Kunden jeden Tag aufs Neue begeistert. Dazu erwarten dich eine ausgewogene Work-Life-Balance dank flexibler Arbeitszeiten und Gutzeitkonto sowie die Möglichkeit zum Home-Office, eine systematische Einarbeitung, leistungsgerechte Bezahlung und Spaß bei der Arbeit. Werde Teil unseres Teams und bringe deine Ideen ein!

### Deine Ansprechpartnerin

**Pauline Effenberger**  
 Leiterin Recruiting  
 jobs@bitworks.net

Wir freuen uns auf deine elektronische Bewerbung als PDF-Datei mit Angabe des frühest möglichen Eintrittstermins sowie der Referenz **BIT-01-504**.